

msg Process Insights – SAP Customer Vendor Integration (CVI) – der erste Schritt in Richtung SAP S/4HANA

msg systems, Webinar, 20. Dezember 2022



Thema

Redner

Begrüßung und Einführung

Dr. Matthias Haertinger

msg Process: Produkte, Lösungen, Leistungen für die Lebensmittel- und Prozeßindustrie

Dr. Matthias Haertinger

SAP Customer-Vendor-Integration (CVI)

Thorsten Kozián

- Funktionalität der CVI
- Betrachtete Stammdaten & Funktionsweise der CVI
- Projektstruktur/-phasen anhand SAP Activate Methode
- Look and „Feel“ – die wichtigsten Reports der CVI im Projektverlauf
- Fazit

Q&A, Kontakte, Unterlagen, kommende Veranstaltungen

Dr. Matthias Haertinger



Wenn Sie während des Webinars Fragen haben, nutzen Sie bitte die Q&A-Funktion im Teams Live. Am Ende des Webinars gehen wir auf Ihre Fragen ein.



Wenn Sie ein 1:1-Follow-up zu einem bestimmten Thema wünschen, schreiben Sie bitte eine E-Mail an folgenden E-Mail-Adresse:

matthias.haertinger@msg.group



Wenn Sie mit den Referenten von msg Kontakt aufnehmen möchten, schreiben Sie bitte eine formlose Mail an die oben angegebene E-Mail-Adresse. Wir leiten diese entsprechend weiter.



Das Webinar wird aufgezeichnet; dabei sind nur die Referenten sichtbar. Der Link zur Aufzeichnung und den Folien wird in den nächsten 5 Arbeitstagen an alle Teilnehmer verschickt.

msg Food: Produkte, Lösungen, Leistungen für die Lebensmittel- und Prozeßindustrie

Dr. Matthias Haertinger



Wir sind eine international agierende Unternehmensgruppe

- Gründungsjahr: 1980
- Unternehmenssitz: Ismaning/München
- Umsatz: 1,1 Mrd. € (2020)
- Über 9.000 Mitarbeitende
- Standorte in 28 Ländern
- Branchen: Automotive, Banking, Consumer Products, Food, Healthcare, Insurance, Life Science & Chemicals, Manufacturing, Public Sector, Telecommunications, Travel & Logistics, Utilities
- Starke Unternehmensgruppe
- Platz 6 unter den umsatzstärksten IT-Beratungs- und Systemintegrationsunternehmen in Deutschland

Als ganzheitlicher Partner bieten wir ein End-to-End-Portfolio



Business Consulting

Strategy & Innovation | Organization & Processes | Digitization & Technology | Compliance & Risk Management



Branchenspezifische Beratung

Business & IT-Strategie | Optimierung von Geschäftsprozessen | Organisation | Anwendungen | Business Intelligence | IT-Architekturen | IT-Technologien | IT-Sicherheit



Branchenlösungen

Entwicklung von Standardsoftware und Individuallösungen | Entwicklung von SAP-basierten Softwaresystemen | Systemintegration | Business Process Outsourcing



Branchenunabhängige Services

Programm- & Projektmanagement | Test, Quality & Lifecycle Management | System Services | Service Management | Platform Services | Migration / Post Merger Integration

SAP Partnerschaften und Auszeichnungen seit über 20 Jahren



Build

Entwicklung von Anwendungssoftware für SAP und Einbindung von SAP Software und Lösungen

Run

Betrieb, Application Management und Wartung von SAP Anwendungen

Service

Beratung, Implementierung und Entwicklung von SAP Produkten und Lösungen

Sell

Verkauf und Wartung von SAP Software Lizenzen, On-premise und Cloud Produkte

Aktuelle msg Partnerschaften sind klassifiziert mit "Gold" und "Silver" Level



-  **SAP**® Solution Extensions
- SAP**® Cloud Focus Partner
- SAP**® Certified **Gold**
Enterprise Support Integration
- SAP**® Certified
in Cloud Operations
- SAP**® Certified
in SAP HANA® Operations
- SAP**® Certified
in Hosting Services



**Industry
Innovation**



Solution Extension Partner of the Year

Digital Core



Platforms &
Technology
(On Premise)



Platforms &
Technology
(Cloud)

msg SAP S/4HANA Factory – SAP-basierte Branchenlösung für die Prozessindustrie – On-Premise und Cloud

SAP IBP für Absatzplanung
 SAP S/4HANA mit Rezeptentwicklung
 SAP Dairy/Meat Management by msg
 SAP Analytics Cloud



SAP PFM - Product Footprint Management für CO2-Fußabdruck
 SAP S/4HANA mit Produktionsfeinplanung
 msg Classified Procurement

- Integrierte Planung über die komplette Lieferkette (IBP)
- Rohstoffplanung und -bilanz
- Berücksichtigung des MHDs und mind. Restlaufzeiten
- Einkauf klassifizierter Güter mit Rückverfolgbarkeit bis zum Lieferant / Landwirt
- Strategisches Beschaffungsmanagement
- Beschaffung über Kataloge
- Dienstleistungen
- Lagermonitor / Lagerleitstand
- Pick by Voice
- Mobile Devices
- Rückverfolgbarkeit über die gesamte Logistikkette
- Multiple Spezifikationen
- In-process/post-process Prüfungen

- Komplexe Preisfindungsmodelle mit Catch-Weight-Integration
 - Leistung, LEH Kundenhierarchien, Rechnungslisten, Bonus, EDI
 - Echtzeitanalysen von Vertriebsplänen und Verkaufsaufträgen
 - Pfand- und Ladeträgerverwaltung (Leer- und Leihgutabwicklung)
- Bewertung nach Inhaltsstoffen
- Variable Kilo-/Stückgewichte
- MHD-Management / Reifungsprozesse
- Retourenabwicklung / Leergut- und Pfand-Management
- Alterungsprozesse
- Chargen Management und Handling Units
- Alternative Zutaten für Rezepturen & Rezepturoptimierung
- Allergenmanagement
- Grafische Plantafel zur Produktionsfeinplanung
- Einkreisystem mit buchhalterischer Ergebnisrechnung
- Schnellerer AfA-Lauf je Rechnungslegungsvorschrift
- Für Projekte kontinuierliche Marktsegmentinfo verfügbar

The background of the slide is a photograph of industrial machinery, likely a brewery, featuring large stainless steel tanks and pipes. The entire image is overlaid with a semi-transparent green filter. A white circular graphic element is positioned on the left side, partially overlapping the machinery and the text area.

msg Process Insights – SAP Customer Vendor Integration (CVI) – der erste Schritt in Richtung SAP S/4HANA

Thorsten Kozian

Warum der SAP Geschäftspartner?

In den SAP **ERP** Systemen war die Nutzung von SAP Business Partner **optional**, solange z.B. kein SAP CRM, SAP SRM, SAP Ariba verwendet wurde.
Geschäftspartner = Debitor / Kreditor



Vorgeschrieben in SAP S/4HANA

Im Business Partner werden alle Grunddaten wie Name, Adresse, Steuernummer, Bankverbindung usw. vereint.



Keine redundante Datenhaltung mehr

Für die Ausprägung des Geschäftspartners kommt ein Rollenkonzept zum Tragen. Je nach Zuordnung gewisser Rollen ist er Kunde und/oder Lieferant, Ansprechpartner, Kreditlimitgeber etc



Rollenkonzept statt Kontengruppe



Viele Vorteile in der neuen Welt. Seit Release 2021 gibt es sogar die Möglichkeit die variablen Adressen des Geschäftspartners in MM und SD zu verwenden.

Erst einmal nur empfohlen für den Greenfield Ansatz

Funktionalität der CVI



Die Verbindung zwischen Businesspartner und Debitor / Kreditor wird über die **Customer Vendor Integration** (CVI Schnittstelle) hergestellt, die dafür sorgt, dass jede Änderung im Geschäftspartner sofort an den Debitoren- / Kreditorenstammsatz übertragen wird.

Im ERP kann die Synchronisation bidirectional erfolgen, im S/4HANA hingegen nur noch vom Businesspartner ausgehend in den Debitor/Kreditor, da dort die Transaktionen XD01-02, XK01-02 und ähnliche, nicht mehr zur Verfügung stehen. Beim Aufruf einer dieser Transaktionen wird der User automatisch zur Transaktion BP umgeleitet.

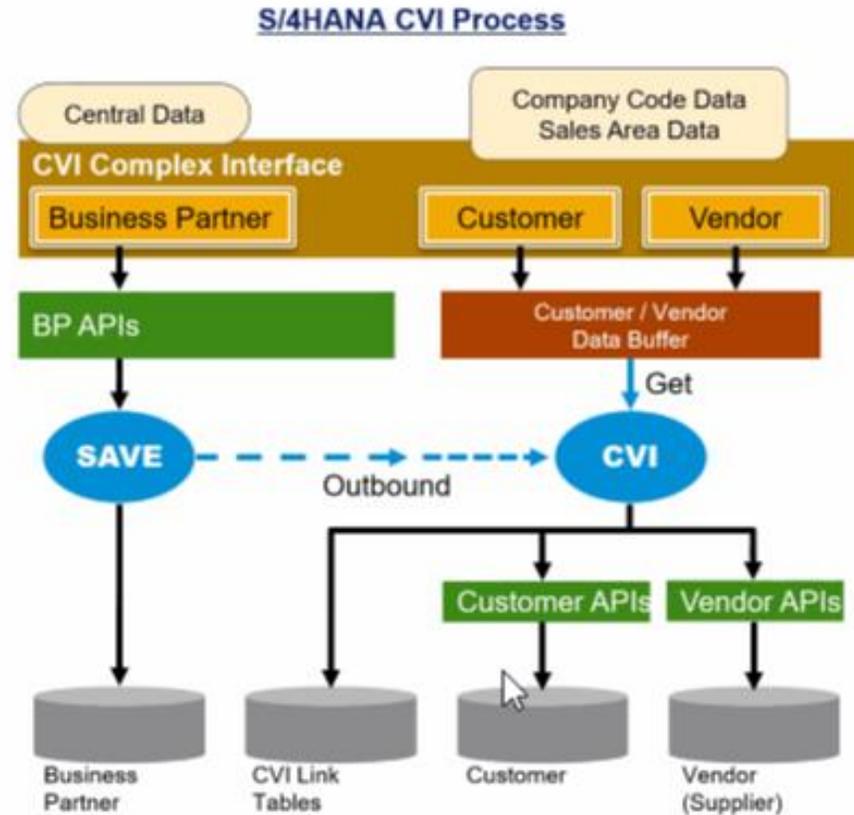
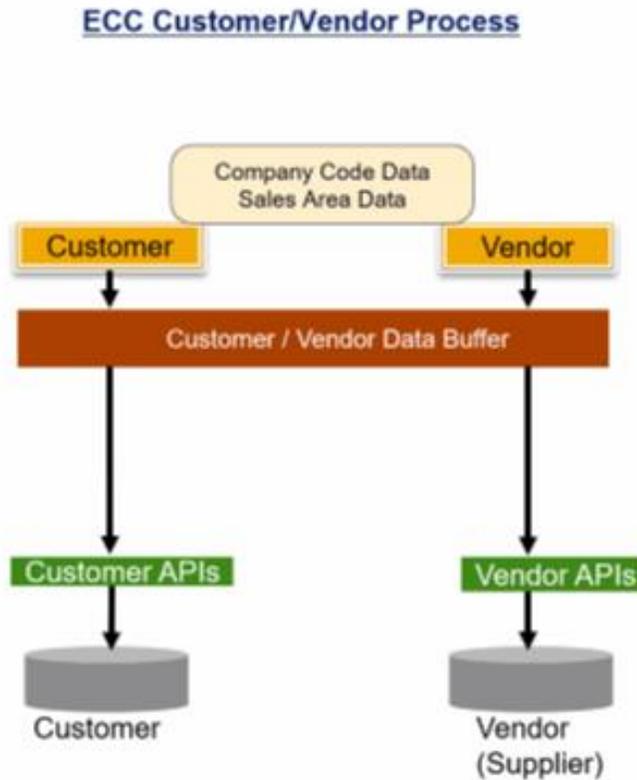
Welche Datenobjekte werden von der CVI betrachtet?



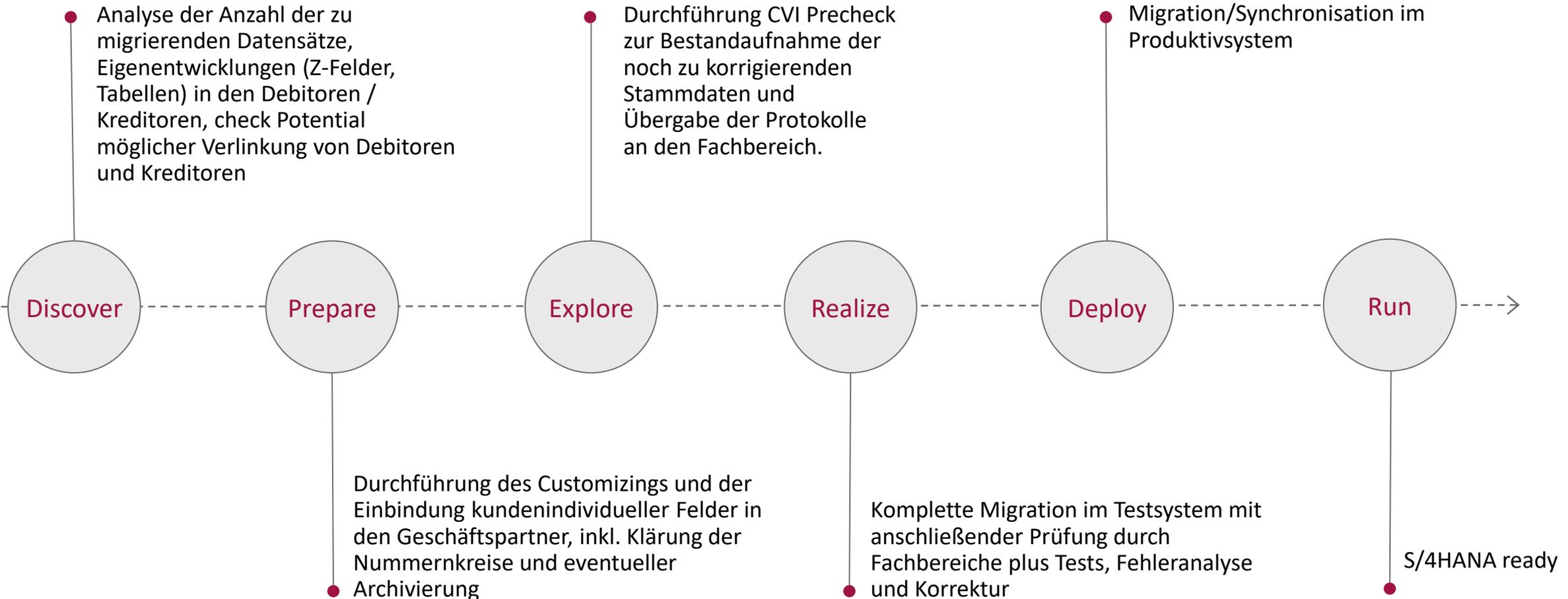
- Debitoren / Kunden
- Kreditoren / Lieferanten
- Ansprechpartner (kundenseitig)
- Ein besonderer Fokus liegt auf der möglichen **Verlinkung** von Kunden + Lieferanten, die in **einem** Geschäftspartner zusammengeführt werden können.
Dabei müssen sie allerdings zu 100% bei Postanschrift, Bank- und Steuerdaten übereinstimmen. Trifft dies nicht zu, können sie nicht in einem Geschäftspartner zusammengeführt werden. Außerdem müssen ebenfalls die Telefon- und Faxnummern, Email-Adressen und Suchbegriffe übereinstimmen.

CVI im SAP ERP vs S/4HANA

Business Partner CVI - Business Context

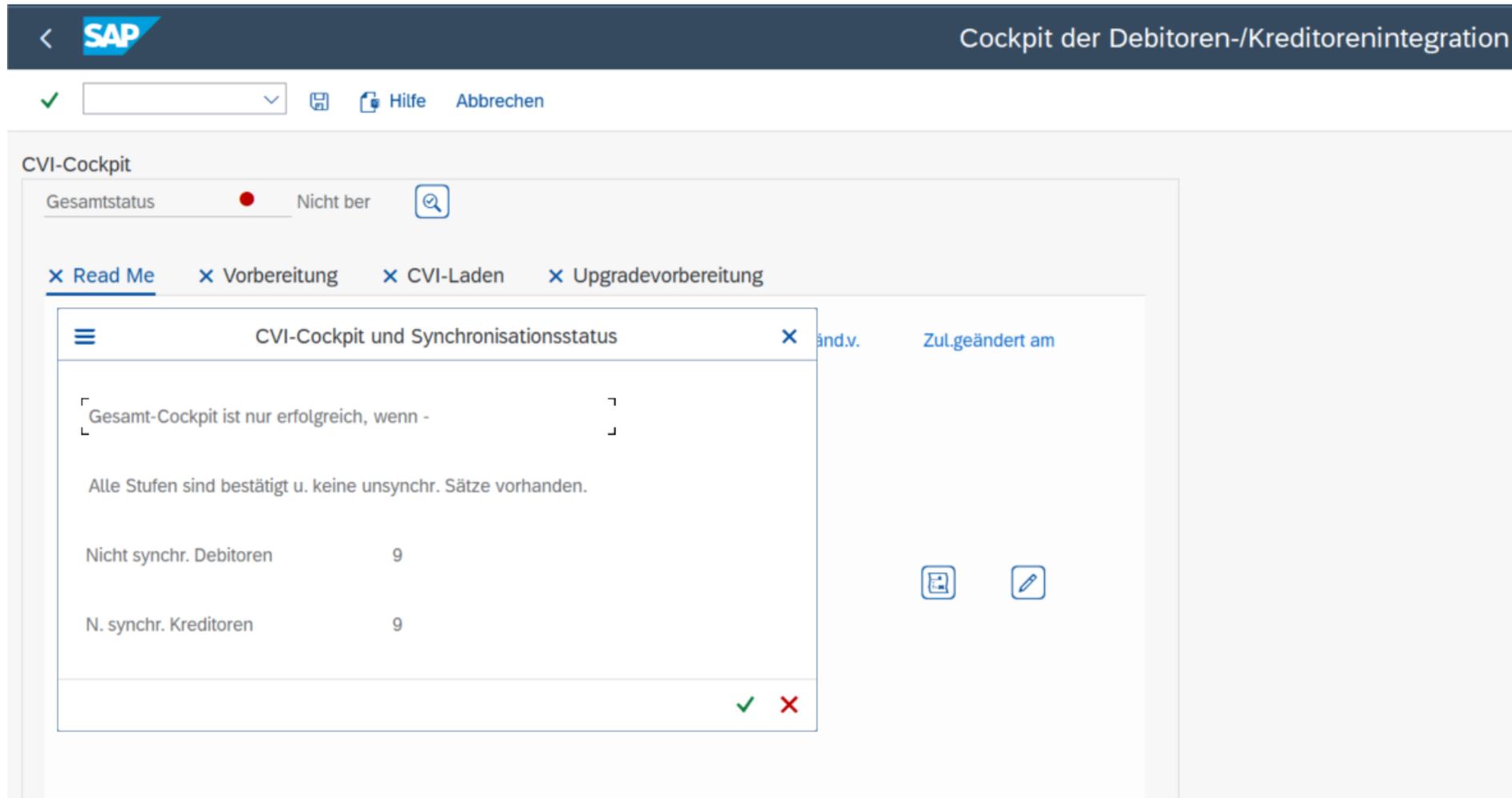


Projektphasen der Customer Vendor Integration – SAP Activate Methode



Look and „Feel“ – (Systemdemo - Screenshots)

CVI-Cockpit – Anlaufstelle für eine Übersicht / Status der Gesamtmigration (Prepare)



The screenshot displays the SAP CVI Cockpit interface. At the top, there is a navigation bar with the SAP logo and the title "Cockpit der Debitoren-/Kreditorenintegration". Below this, a toolbar contains a green checkmark, a dropdown menu, a save icon, a help icon labeled "Hilfe", and a cancel button labeled "Abbrechen".

The main content area is titled "CVI-Cockpit" and shows the "Gesamtstatus" (Overall Status) as "Nicht ber" (Not ready), indicated by a red dot. Below the status, there are four tabs: "Read Me", "Vorbereitung" (Preparation), "CVI-Laden" (Load CVI), and "Upgradevorbereitung" (Upgrade preparation). The "Vorbereitung" tab is currently active.

Inside the "Vorbereitung" tab, a window titled "CVI-Cockpit und Synchronisationsstatus" is open. It displays the following information:

- A message: "Gesamt-Cockpit ist nur erfolgreich, wenn -" (Overall cockpit is only successful if -)
- A status message: "Alle Stufen sind bestätigt u. keine unsynchr. Sätze vorhanden." (All stages are confirmed and no unsync. records are present.)
- A table showing synchronization status:

Item	Count
Nicht synchr. Debitoren	9
N. synchr. Kreditoren	9

At the bottom right of the window, there are green and red checkmarks. To the right of the window, there are icons for "Zul.geändert am" (Last changed by) and "änd.v." (change).

Look and „Feel“ – (Systemdemo - Screenshots)

CVI-Precheck Report – Aufdecken aller „Hürden“ in den Stammdaten für eine erfolgreiche Migration (Explore)

< Vorabvalidierung: Konsistenzprüfung Stammdaten

✓

Allgemeine Auswahl

Kunde Lief.

Debitorennummer bis

Kontengruppe bis

Betriebswirtschaftliche Prüfungen

Alles auswählen

Steuerkennzeichen Postleitzahl E-Mail Transportzone

Steuerstandort Nummernkreis Branche Bankdaten

Adresse

Technische Angaben

Servergruppe Beschreibung

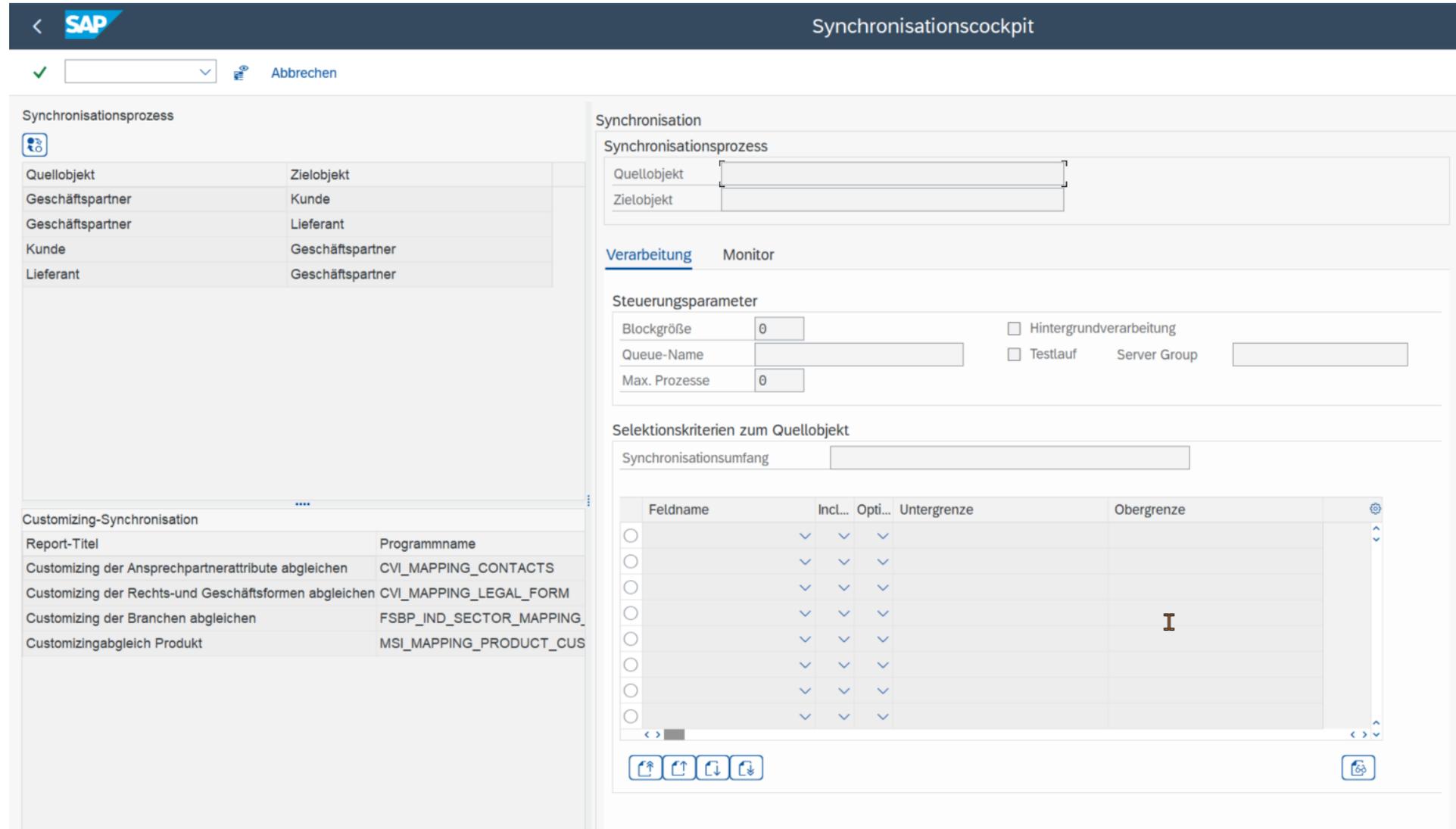
Laufhistorie

Status Angelegt am bis

Status	Variant...	Erneut...	Laufnummer	Beschreibung	Objektart	Angelegt von	Angelegt am	Geändert von	Geändert
--------	------------	-----------	------------	--------------	-----------	--------------	-------------	--------------	----------

Look and „Feel“ – (Systemdemo - Screenshots)

Synchronisationscockpit – Durchführung der Migration (Realize)



The screenshot displays the SAP Synchronisationscockpit interface. At the top, there is a navigation bar with the SAP logo and the title 'Synchronisationscockpit'. Below this, there is a status bar with a green checkmark, a dropdown menu, and an 'Abbrechen' button.

The main interface is divided into two main sections:

- Synchronisationsprozess:** This section contains a table mapping source objects to target objects.

Quellobjekt	Zielobjekt
Geschäftspartner	Kunde
Geschäftspartner	Lieferant
Kunde	Geschäftspartner
Lieferant	Geschäftspartner
- Synchronisation:** This section contains configuration options for the synchronization process.
 - Synchronisationsprozess:** Fields for 'Quellobjekt' and 'Zielobjekt'.
 - Verarbeitung / Monitor:** Tabs for switching between processing and monitoring views.
 - Steuerungsparameter:**
 - Blockgröße: 0
 - Queue-Name: [Empty field]
 - Max. Prozesse: 0
 - Hintergrundverarbeitung:
 - Testlauf: Server Group: [Empty field]
 - Selektionskriterien zum Quellobjekt:** A field for 'Synchronisationsumfang'.
 - Table:** A table with columns: Feldname, Incl..., Opti..., Untergrenze, and Obergrenze. The table contains several rows with selection options (radio buttons) and dropdown menus.

At the bottom of the interface, there are navigation icons for back, forward, and search.

Look and „Feel“ – (Systemdemo - Screenshots)

Post-Processing Office – „Büro“ zur Nachbearbeitung auf Fehler gelaufener Datensätze (Deploy/Run)

< **SAP** Postprocessing Desktop - Auftrag bearbeiten: Einstieg

✓ Ausführen Variante ändern Abbrechen

Variantenname

Selektionsoptionen

Geschäftsprozess	<input type="text"/>	bis	<input type="text"/>	
Geschäftsprozess-ID	<input type="text"/>	bis	<input type="text"/>	
Auftragsstatus	1	bis	2	
Objektrolle	<input type="text"/>			
Objekttyp	<input type="text"/>			
Objektschlüssel	<input type="text"/>			
Meldungsklasse	<input type="text"/>			
Meldungsnummer	<input type="text"/>			
Aktueller Bearbeiter	<input type="text"/>	bis	<input type="text"/>	
Auftragszuordnung	2			
bwL. Buchungsdatum	<input type="text"/>	bis	<input type="text"/>	
Anlagedatum	<input type="text"/>	bis	<input type="text"/>	
Modus Nachbearbeitungsauftrag	2	bis	3	
Priorität	<input type="text"/>	bis	<input type="text"/>	
Technisches Anlagedatum	<input type="text"/>	bis	<input type="text"/>	
Anlagezeit	00:00:00	bis	00:00:00	
Fehlerkategorie	<input type="text"/>	bis	<input type="text"/>	
Auftragsabschlussart	<input type="text"/>	bis	<input type="text"/>	
Manuelle Bearb. ab Datum	<input type="text"/>	bis	<input type="text"/>	
Manl. Bearb. ab Zeit	00:00:00	bis	00:00:00	
Wiederholungsmodus	<input type="text"/>	bis	<input type="text"/>	
Wiedervorlagegruppe	<input type="text"/>	bis	<input type="text"/>	

Look and „Feel“ – (Systemdemo - Screenshots)

Post-Processing Office – „Büro“ zur Nachbearbeitung auf Fehler gelaufener Datensätze (Deploy/Run)

Ein paar Beispielfehlermeldungen bei der Synchronisation des Lieferanten:

Postprocessing Desktop - PPO Aufträge zur Geschäftsprozess-ID						
						
Hauptobjekt / Schlüssel	Status	Prozess	Prozessbezeichnung	Hauptmeldung	Geschäftsp	
▼ Lieferant						
▶ 11111	●○○	CVI_02	Lieferant -> Geschäftspartner	Kein Geokodierer für Land im System gepflegt (Tabelle GEOCODERS)	1004468	
▶ 2134	●○○	CVI_02	Lieferant -> Geschäftspartner	Kein Geokodierer für Land RS im System gepflegt (Tabelle GEOCODERS)	1004460	
▶ 2729	●○○	CVI_02	Lieferant -> Geschäftspartner	Kein Geokodierer für Land RS im System gepflegt (Tabelle GEOCODERS)	1004461	
▶ 2818	●○○	CVI_02	Lieferant -> Geschäftspartner	Tax code 1 ist länger als 16 Zeichen	1004462	
▶ 3153	●○○	CVI_02	Lieferant -> Geschäftspartner	Kein Geokodierer für Land XS im System gepflegt (Tabelle GEOCODERS)	1004463	
▶ 3265	●○○	CVI_02	Lieferant -> Geschäftspartner	E-Mailadresse www.aak.com ist ungültig	1004464	
▶ 3522	●○○	CVI_02	Lieferant -> Geschäftspartner	Steuernummerntyp CH0 ist nicht vorhanden	1004465	
▶ 3835	●○○	CVI_02	Lieferant -> Geschäftspartner	Kein Geokodierer für Land KT im System gepflegt (Tabelle GEOCODERS)	1004466	
▶ 3877	●○○	CVI_02	Lieferant -> Geschäftspartner	Kein Geokodierer für Land RS im System gepflegt (Tabelle GEOCODERS)	1004467	

Fazit



Die Aktivierung der CVI kann ruhig schon deutlich vor der Konvertierung zu SAP S/4HANA erfolgen



Eine frühe Aktivierung entzerrt das Projekt deutlich

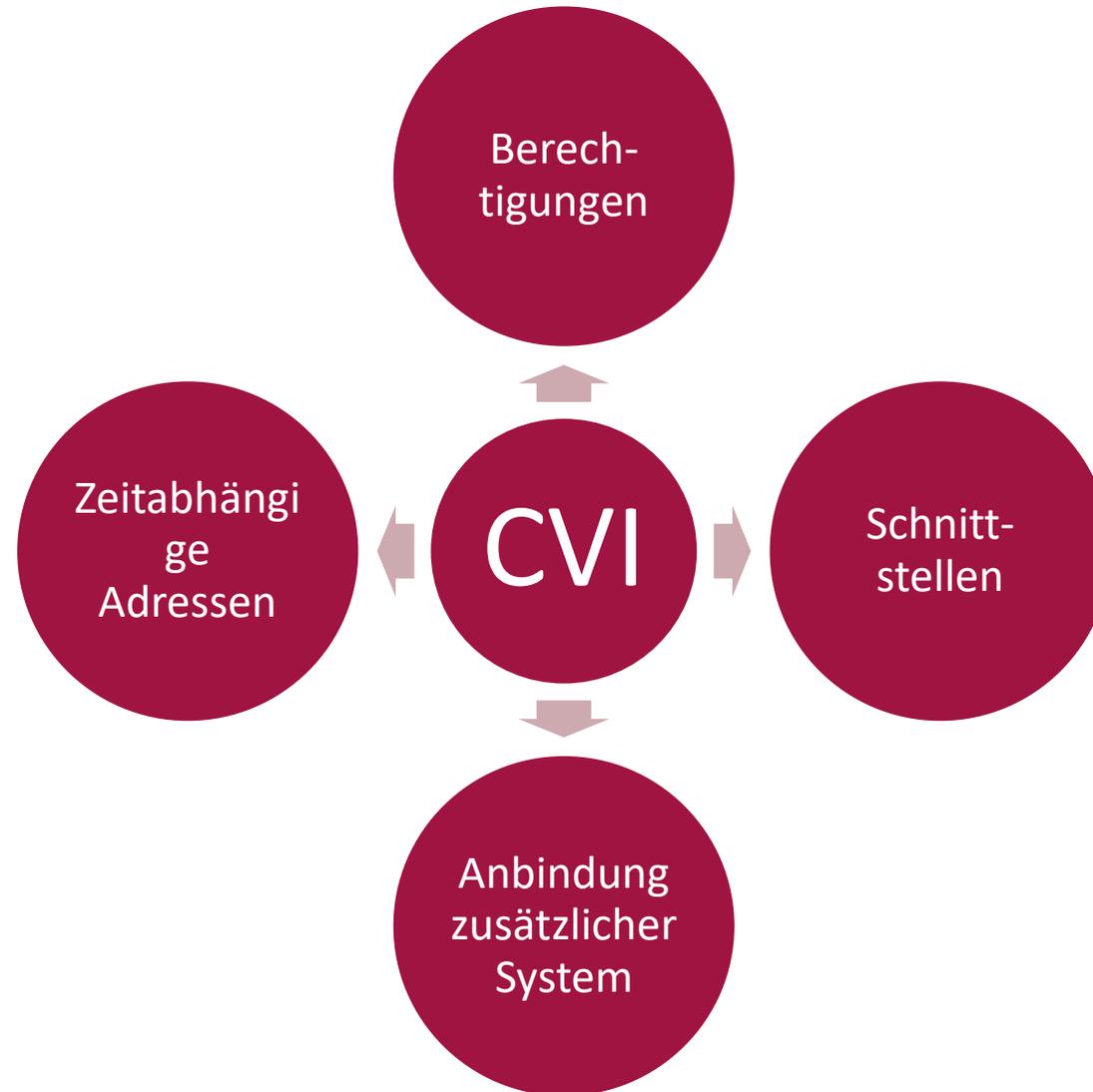


Nutzung der SAP Activate Methode empfohlen



Genau hinschauen bei der Entscheidung Debitoren und Kreditoren in einem Geschäftspartner zusammenzuführen

Zusätzliche Themen rund um die CVI und den Geschäftspartner



msg Process Insights: Q&A, Kontakte, Unterlagen, kommende Veranstaltungen

Dr. Matthias Haertinger



Q&A





Schreiben Sie uns gerne Ihre Fragen an:
matthias.haertinger@msg.group



Weiterführende Informationen, Links zu den Webinaren, Termine zukünftiger Veranstaltungen und vieles mehr finden Sie unter
[msg Food - https://www.msg.group/food](https://www.msg.group/food)



Wenn Sie ein 1:1-Follow-up zu einem bestimmten Thema wünschen, schreiben Sie bitte eine E-Mail an folgenden E-Mail-Adresse:
matthias.haertinger@msg.group



Der Link zur Aufzeichnung und den Folien wird in den nächsten 5 Arbeitstagen an alle Teilnehmer verschickt.



- Februar 2023 msgFIT – Quick Wins und Kostenvorteile realisieren mit msgFIT
SAP ERP und S/4HANA Systemanalyse und Vorbereitung SAP S/4HANA Migration
- Februar 2023 SAP CCM Teil 2 – neue Bonusabwicklung unter SAP S/4HANA
- Frühjahr 2023 SAP Solution Manager und Testen – Zusammenspiel und Nutzen
- Frühjahr 2023 Signavio – Prozeßmodellierung, Prozeß-Redokumentation, SAP S/4HANA Einführung
- Frühjahr 2023 Greenfield, Brownfield, Bluefield – Einordnung und Empfehlungen
für die SAP S/4HANA Migration



Herzlichen Dank
für Ihr Interesse an
den msg Process
Insights!



Kontakt



Dr. Matthias Haertinger
Vertriebsleiter
0152 26035412
Matthias.Haertinger@msg.group



Thorsten Kozian
Abteilungsleiter
0173 3142649
Thorsten.Kozian@msg.group

msg systems ag
Robert-Bürkle-Straße 1
85737 Ismaning

+49 89 96101-0
+49 89 96101-1113

info@msg.group

value – inspired by people